

¿Qué te está frenando para crecer dentro del sector minero?



Tres respuestas que aparecen siempre:

Calificar para licitar.

Sostener la operación entre la certificación y el cobro.

Ampliar la capacidad operativa.

Un termómetro del sector

EL SECTOR

USD 9.000 M

Exportaciones mineras proyectadas para 2026: 49% más que en 2025, por la recuperación de precios del oro y el litio.

USD 7.948 M

Aprobados bajo el RIGI en siete proyectos mineros, sobre trece presentados por USD 42.000 M. El régimen exige compromisos de compras a proveedores locales.

172.000 t

Producción de carbonato de litio equivalente prevista para 2026: 48% más que en 2025, con ocho proyectos operativos en Salta, Jujuy y Catamarca.

LA CADENA DE PROVEEDORES

35 a 40%

De la contratación minera en Salta llega hoy a proveedores locales. Durante 2025 trabajaron cerca del 30% de su capacidad.

993

Empresas operan hoy en el sector, 57 menos que un año atrás: hay más empleo minero repartido entre menos empresas. En Salta, en cambio, cayó 5,7% en el año.

43%

De las fuentes con que los proveedores mineros financiaron sus inversiones fue el sector financiero. Consultados sobre qué necesitan para desarrollarse, pidieron vinculación con las mineras y financiamiento.

El límite no es la demanda. Es la capacidad financiera para tomarla.

Cada etapa de la mina pide algo distinto

El ciclo de un proyecto minero cambia el riesgo, cambia quién lo financia y cambia lo que la mina le pide a su cadena de proveedores.

Etapas tempranas: más riesgo, lo absorbe el equity

Etapas avanzadas: más deuda y flujo de caja →

1	2	3	4	5	6
Exploración	Prefactibilidad y factibilidad	Construcción	Ramp-up	Producción	Expansión
RIESGO PREDOMINANTE	RIESGO PREDOMINANTE	RIESGO PREDOMINANTE	RIESGO PREDOMINANTE	RIESGO PREDOMINANTE	RIESGO PREDOMINANTE
Geológico	Geológico, tecnológico y permisos	Completion, CAPEX y país	Operación y precio	Commodity y operacional	CAPEX
FINANCIAMIENTO TÍPICO	FINANCIAMIENTO TÍPICO	FINANCIAMIENTO TÍPICO	FINANCIAMIENTO TÍPICO	FINANCIAMIENTO TÍPICO	FINANCIAMIENTO TÍPICO
Equity, sponsor y junior mining	Equity y socio estratégico	Sponsor equity, project finance y ECA / DFI	Deuda y sponsor support	Flujo de caja y deuda corporativa	Project finance, bonos y flujo de caja

Una mina moviliza cerca de 800 proveedores en exploración y construcción, y 550 en operación. Más del 90% de las empresas contratadas son locales.



¿Qué le exige el ciclo minero a una empresa proveedora?

Cinco situaciones donde una decisión financiera define si el contrato avanza o se cae.

“Entré al registro, gané la licitación”

Ahora tengo que garantizar el anticipo y el cumplimiento antes de mover un equipo.

“Necesito más equipo para operar”

Maquinaria, flota y tecnología sin inmovilizar el capital que la operación necesita.

“La minera paga a 60 o 90 días”

Los sueldos, los insumos y los subcontratos no esperan la certificación.

“Hay excedentes de liquidez sin utilizar”

Fondos en pesos y en dólares que no pueden quedar quietos, pero que tengo que poder usar de un día para el otro.

“Tengo que mitigar riesgos operativos”

Equipos en montaje, traslados de larga distancia, campamento y personal trabajando en altura.

Cada situación tiene una respuesta

Un solo Grupo financiero, con banco, avales, leasing, inversiones y seguros en la misma propuesta.

LO QUE NECESITÁS RESOLVER

QUÉ EMPRESA LO RESUELVE

Liquidez entre la certificación y el cobro



Garantías de licitación, anticipo y cumplimiento



Equipos, maquinaria y flota en operación



Financiamiento de inversión y comercio exterior



Excedentes y gestión de tesorería



Riesgos operativos, activos y personal en altura



Retención del equipo clave



Sostener la operación entre la certificación y el cobro

Liquidez sobre lo que ya facturaste, sin esperar el plazo de la minera.

Cheque de pago diferido

Descuento de cheques con aval para obtener liquidez inmediata en pesos a través del mercado de capitales, con mejores condiciones de tasa.



Descuento de documentos

Liquidez inmediata sobre cuentas por cobrar, y descubierto en cuenta corriente para manejar el flujo de la operación diaria.



Fondeo vía Mercado de Capitales

Estructuración de deuda para poder concretar proyectos vía el mercado de capitales. Obligaciones negociables y Fideicomisos Financieros.



Comercio exterior y prefinanciación

Préstamos en moneda extranjera y créditos al importador. Prefinanciación de importaciones para cumplir compromisos antes del despacho, y gestión de pagos internacionales y cobros de exportación.



Calificar para licitar y garantizar el cumplimiento

Todo lo que necesitas para avanzar con la firma del contrato

Avales para préstamos bancarios

Financiamiento en pesos o dólares a través de bancos con acuerdo, con plazos de hasta 5 años, destinado a capital de trabajo, bienes de capital o inversión.



Seguro de caución

Garantías que respaldan el cumplimiento de obligaciones contractuales, judiciales y aduaneras. Es el instrumento que habilita presentarse en licitaciones y responder por anticipos.



Socios Protector FIDaval

Para empresas con excedentes: alternativa de inversión dentro del fondo de riesgo de FIDaval, con el tratamiento impositivo que prevé el régimen de sociedades de garantía recíproca.



Incorporar equipos sin inmovilizar capital

Que la maquinaria, la flota y la tecnología entren en operación cuando el yacimiento lo necesita.

Leasing financiero

Uso del bien contra un canon mensual durante la vigencia del contrato, con opción de compra ya definida y de bajo monto al final.

GSTCapital
El Nuevo Leasing

Leasing operativo

Canon por el uso del bien. Al vencimiento se devuelve el equipo o se firma un contrato nuevo por un bien nuevo.

GSTCapital
El Nuevo Leasing

Sale & leaseback

Convertir un activo propio en fondos, con múltiples destinos, incluido capital de trabajo. Proveedor y tomador son la misma empresa.

GSTCapital
El Nuevo Leasing

Importación de maquinaria

Financiación de maquinaria importada para ampliar capacidad productiva sin afectar el flujo de fondos.

GSTCapital
El Nuevo Leasing



Poner a trabajar los excedentes entre certificaciones

Fondos disponibles de un día para el otro, en pesos y en dólares

Fondos comunes de inversión

Administración de fondos comunes de inversión con alternativas de liquidez inmediata y de plazos reducidos.

MEGAQM
FONDOS COMUNES DE INVERSIÓN

Colocaciones

Agente de liquidación y compensación para colocar excedentes en pesos y en dólares a través del mercado de capitales.

ST Securities

Coordinación de tesorería

La cuenta operativa, las colocaciones y los rescates gestionados con el mismo equipo comercial, para que el excedente esté disponible cuando lo necesitás.

bst
El banco de las empresas



Cubrir la operación, los activos y el equipo

En el yacimiento, el riesgo no es una hipótesis: es una realidad

Todo riesgo operativo

Protección amplia contra pérdidas físicas o daños materiales directos por cualquier causa, para asegurar la continuidad de la operación.



Responsabilidad civil

Protección ante reclamos de terceros por perjuicios personales o materiales derivados de la actividad.



Personal en operación

Accidentes personales grupales para respaldo económico ante accidentes laborales y extraprofesionales, con cobertura de gastos médicos. Vida obligatorio según la Ley de Contrato de Trabajo y vida optativo con capital adicional.



Retención del equipo clave

Plan colectivo de seguro de vida con certificados a nombre de cada colaborador y aportes de la empresa condicionados a objetivos.



¿Cómo te acompañamos?

Soluciones integrales

Te damos acceso a una red de productos financieros y de seguros que se adaptan a cada perfil de cliente. Un ecosistema con respuestas para personas, PyMEs y grandes empresas.

Respaldo completo

Operás con el soporte de una marca sólida, reconocida y en crecimiento, que genera confianza en cada conversación.

Más oportunidades

Podés ofrecer nuevas soluciones, abrir puertas con propuestas a medida y fidelizar a largo plazo con productos diferenciales.

Herramientas para tu gestión

Plataformas ágiles, procesos optimizados y soporte directo. Menos burocracia, más foco en vender.

Crecimiento compartido

Vos también crecés cuando tus clientes crecen. Queremos que formes parte de nuestro desarrollo y que seas protagonista del cambio.



Qué hace cada empresa del Grupo

Grupo ST reúne banco, sociedad de garantía recíproca, leasing, administración de fondos, agente de mercado de capitales y seguros.

Cada una resuelve una parte concreta del ciclo de una empresa proveedora: cobrar antes, calificar para licitar, incorporar equipos, colocar excedentes y cubrir el riesgo de la operación.

Todo se gestiona con un mismo equipo comercial.



Nosotros en números

Trayectoria

23 años

Colaboradores

+1.200

Confían
en nosotros

+6.000

Empresas

+16MM

Personas

Calificaciones

A.ar

Moody's Local

A+(arg)

Largo Plazo | FixScr

A1(arg)

Corto Plazo | FixScr



Aliados
en tu crecimiento

bst
El banco de las empresas

ST securities

FIDaval
GARANTÍAS PARA VERTE CRECER

GSTCapital
El Nuevo Leasing

Life SEGUROS
Tu forma de vivir

Orígenes
SEGUROS DE RETIRO

MEGAQM
FONDOS COMUNES DE INVERSIÓN

directo»»

Gestión
POTENCIANDO EXPERIENCIAS